

湖南隆回：“四好商会” 树标杆 交流考察促提升

3月19日，湖南省隆回县总商会组织全县各乡镇（街道）商会、各行业协会会长等50余人，专程到县域副中心金石桥镇交流考察。

当天，与会嘉宾参观考察了金石桥镇网红街杨梅树河边的个体户和商会办公室，了解到金石桥镇商会二十多年来所做的工作和取得的可喜成绩，并观看了商会近年来为会员维权、义务巡山、道德评议等工作视频。

走进金石桥镇道德评议委员会办公室，通过介绍和图文等方式了解到金石桥镇道德评议委员会取得的显著成效。该会由金石桥镇商会部分会员和隆回北网为主要成员组成，以“村民自治、道德先行、矛盾化解、社群和谐”为宗旨，充分发挥了道德评议在社会治理中的积极作用，实现“以德治镇”与“以法治镇”的有机结合，为金石桥镇的社会治理和经济建设提供了良好的道德环境，受到新闻媒体的关注，并多次受到了上级领导的高度赞扬和社会广泛好评。

此次还考察了隆回县重点项目隆回县人民医院金石桥分院、湖南美味佳瑶猕猴桃种植基地、五罗村鸭田战斗指挥所和湖南省

美丽乡村黄金井村，并观看了当天“为人民放歌”邵阳市音乐家协会志愿者艺术团在该村举办的公益演出。

通过参观考察后在镇政府召开“商会一家亲，交流促共赢”县内考察交流座谈会。座谈会上隆回县政协副主席、县工商联主席、总商会会长刘玉做总结发言，感慨地说：“这次县总商会组织各商会和行业协会会长来县域副中心金石桥镇考察，感受最深的有三个好：第一个好，金石桥这个地方好，金石金石，点石成金。金石桥镇是娄邵怀三市

交界地，区位优势明显，发展前景好，未来趋势好。第二个好，金石桥镇的领导班子好，齐心协力，心往一处想，劲往一处使，共同为隆回县域副中心的建设努力奋斗。第三个好，是这里有一个好的商会组织。金石桥商会，是我县第一个获得“湖南省四好商会”殊荣的商会。几十年来，金石桥商会各项工作的开展，取得了可圈可点的业绩。我在办公室大概数了一下，各类获奖锦旗26面、获奖牌匾28块、获奖证书68本。”（贺上升）



图为交流座谈会会议现场

湖南宜章县黄沙镇：“老乡贷”倾情助力在外老乡事业发展

“真心感谢家乡银行，如果没有你们‘老乡贷’的资金支持，我这公司扩大经营，做大做强恐怕难以实现！”3月19日，在东莞创业的黄某打电话给湖南省郴州市宜章县农商银行黄沙支行行长，感谢宜章县农商银行黄沙支行行长等工作人员不远千里送贷上门，为黄某等人现场办理并授信80万元的便民卡。

黄某是宜章县黄沙镇新坳村人，与其余三名合伙人在东莞从事制造医疗辅助器材已经8年，公司包括生产、包装、销售一体化，生意越做越红火，资金流量也越来越大。2020年以来，受疫情影响，大量资金款回笼不畅，导致资金周转困难，现在市场行情回升，公司决定今年继续

扩大经营规模，但资金一时难以筹集到位导致无法扩大经营。黄某等人正当为扩大经营筹款愁眉不展时，通过家乡的短视频了解到宜章县农商行“老乡贷”信贷产品，便打电话联系了宜章县农商银行黄沙支行的工作人员。宜章县农商银行黄沙支行工作人员详细了解相关情况后，该行行长带领2名工作人员于3月9日至3月12日携带金融背夹等移动办公用具，前往广东省广州市、东莞市、深圳市等多地，为黄沙籍老乡上门现场提供金融服务，通过上门现场办公为宜章县黄沙老乡们送上信贷“及时雨”，成功解决了黄某等创业老乡资金周转的燃眉之急。

为切实解决在外经商创业老

乡生产经营中融资难、融资贵的问题，宜章县农商银行黄沙支行大力推广利率低、额度高、使用便捷等特点的“老乡贷”信贷产品，助力在外老乡又好又快发展事业。

在短短几天的广东省走访中，通过线上与线下相结合的方式，宜章县农商银行黄沙支行共办理了5笔“老乡贷”，授信金额达190余万元，另外还有6名意向客户在进一步对接办理中，及时解决域外宜章县黄沙籍创业人士的金融需求，为在外创业经商的黄沙老乡送去“及时雨”，有效地提升了金融服务质效，传递着宜章农信的温暖，让“乡情”更浓。（通讯员 黄展徕 王羲子 李厚桥）



图为黄某等人现场办理并授信80万元的便民卡。



图为商会成员

贵州天柱：一根苗一双手 撑起致富“一片天”



图为贵州天柱县凤城坝区黄精育苗基地，二十几名村民分散在育苗大棚内，工作人员喜笑颜开。

春耕备耕正当时，黄精育苗管护忙。在贵州天柱县凤城坝区黄精育苗基地，二十几名村民正分散在育苗大棚内，熟练地为即将“出嫁”的黄精苗除草，现场一派繁忙。

“我是黄精育苗基地的老员工了，自三年前基地落户我们隆寨村后，我就一直在基地干活，覆土下种、浇水施肥、除草除虫这些活都干，和在家干农活一样，不一样的是每年能领到3万多的工资。”杨秀春一边拔草一边笑着说。

杨秀春告诉笔者，她以前十分羡慕别人能外出务工挣钱。现在她在家门口就有班上、有钱挣，凭借自己一双勤劳的双手，就能撑起家里致富的“大伞”，家里的农活不耽搁，老人、小孩也能照顾好，她反而成为了村民们羡慕的对象。

应有森是黄精育苗基地的管理人员，主要负责工人分配、大棚管护、物资调配、问题协调等工作。他向笔者介绍，黄精育苗过程比较繁琐，培育技术要求高，时刻都要关注黄精苗的长势，发现情况，第一时间采取应对措施，组织员工进行处理，不能解决的及时反馈给技术指导员，每个月的工资

是5000元。

在基地管理人员、技术团队和员工的精心管护下，育苗大棚内的黄精苗趁着春日的暖风蹭蹭往上长。看着长势喜人的黄精苗，基地负责人蒋智军喜笑颜开、信心十足。

“每年的3-5月是黄精出苗的高峰期，为抓住销售黄金周，卖个好价钱，我们做好了充分的出苗准备。基地里一年、两年的苗都有，顾客可以根据自己需求来挑选。目前每株苗的价格在0.8-2元左右，预计该基地能实现收益800万元以上。”蒋智军说。

据统计，贵州天柱县凤城坝区现有黄精育苗大棚100余个，占地面积120余亩，每亩产苗在20万株左右，基地提供稳定就业岗位15个，人均增收4万元以上，带动季节性就业岗位4000余人次。

“下一步，将持续引导当地群众进入到黄精育苗或种植黄精队伍中来，建立完善中药材深加工产业链，构建集种植、加工、销售为一体的中药材发展体系，打造特色品牌，让群众获得更大的经济效益。”蒋智军说。（记者 赵鹏程 通讯员 罗桂玉）