

# 新疆加快电网工程建设 助力硅基产业发展

中新网乌鲁木齐（汪泽超 王明慧 王启如）

8月10日，新疆吐鲁番鄯善——合盛多晶硅2号变三回220千伏线路跨越柯哈牵线作业正式启动。这标志着吐鲁番合盛硅业多晶硅项目220千伏供电工程进入攻坚阶段。

2023年，新疆东部合盛硅业有限公司（以下简称“东部合盛”）启动三期建设，推进年产20万吨高纯晶硅、40万吨工业硅、15万吨锂电池负极材料等6个项目，最大用电负荷预计332.5万千瓦，其中年产20万吨高纯晶硅项目及15万吨锂电池负极材料项目建成投运后，用电负荷预计

205万千瓦。

为满足东部合盛生产用电需求，国网吐鲁番供电公司计划投资2.99亿元建设吐鲁番合盛硅业多晶硅项目220千伏供电工程，该项目涉及红山开关站220千伏保护新增工程以及鄯善——合盛多晶硅2号220千伏线路工程，扩建4个220千伏出线间隔及母线，新建架空线路201.3千米。

工程启动前期，国网吐鲁番供电公司充分考虑硅基产业规模与电力需求，通过研究企业地理位置、生产设备需求及能源方案，提出符合合盛硅业特性的供电工程设计方案，在提供稳定的电力供应基础上，

统筹考虑未来的可持续发展，在技术上做好兼容与扩展的衔接。

同时，国网吐鲁番供电公司成立供电工程建设指挥部，发布工程关键节点管控方案，在抓好现场安全管控的同时，通过集中专业骨干人员驻站建设、边建设边验收以及引进新技术等方式，加快工程施工进度。

“为保障工程进度，我们增加施工力量加快开展220千伏柯哈牵线跨越作业，现场组织128人错峰作业，降低近期极端高温天气对人身安全的影响，预计4天内完成建设任务。”合盛硅业多晶硅项目

220千伏供电工程业主项目经理王启如说。

下阶段，国网吐鲁番供电公司坚持“特事特办”，及时协调解决项目建设相关问题，

严把施工安全关、质量关，为助力吐鲁番市硅基产业和经济社会发展跑出电网建设“加速度”。预计今年9月底前，该工程建成投运。



8月10日，吐鲁番鄯善——合盛多晶硅2号变三回220千伏线路跨越柯哈牵线作业现场，电力工人开展作业。刘栋 摄

## 分析师电话会：用户收入利润大增，淘宝形成增长正循环

8月10日晚，阿里巴巴集团公布2024财年一季度业绩，淘天集团日活跃用户数同比增长6.5%，客户管理收入同比增长10%，息税前利润（EBITA）增长9%，远超市场预期。在随后的分析师电话会上，淘天集团首席执行官戴珊表示，将持续投入，一方面以“造星计划”、“蓝星计划”等长期扶持中小商家；另一方面将商家生态系统打造得更加先进、开放和普惠，吸引更多的商家参与价格力竞争，在淘宝天猫形成“商家生态、收入增长、盈利增强的正循环”。

今年5月，淘天集团提出，围绕“用户为先”战略，将以

持续的大力度投入，为商家做大用户规模。从本财年4月份开始，淘宝app每个月日均DAU同比增速均6%以上，在刚刚过去的7月，该增速超过7%。第三方平台QuestMobile也显示，6月平均日活跃用户数4.02亿，月活达8.87亿，均稳居电商平台首位。淘天集团首席执行官戴珊认为，这表明，淘宝App用户规模的增长通道已经打开。

今年618期间，淘宝天猫实现订单量和客单价双轮驱动，参与人数达9.15亿，88VIP用户规模与贡献成交额均取得双位数增长。淘宝作为满足消费者一站式需求唯一平

台的优势明显，继续牢牢锁定高购买力用户份额。

用户在哪里，商家就在哪里。用户数的增长，直接带来了用户流量的增长，商家加速入淘趋势日益显著。天猫二季度新商数同比增长75%，大量入驻新商快速成为“价格力战役”新生力量，并获得了客户的认可和转化。淘宝“生态繁荣”战略成效显著。

不仅如此，商家经营信心的不断提升，同步带来了商家投入的提升。分析师会议信息显示，本季度日均活跃广告付费商家数同比增长超过20%，其中包括大量新增腰部商家。商家将淘宝视作经营全生命周

期和用户全生命周期的唯一平台，从其他平台来淘、并进行长期稳定经营的趋势明显。

在用户流量增长和商家回淘经营双轮驱动下，本季度，淘宝天猫客户服务收入（CMR）收入增长10%，远超市场预期。市场分析认为，由于客户服务收入与平台成交正相关，本季度，正是淘宝天猫成交的显著增长，才带来了客户服务收入的超预期增长。

财报显示，本季度，淘天集团EBITA同比增长9%。虽然投入不断加大，但得益于用户、订单、收入的超预期增长，淘天集团在本季度仍然取得超预期利润增长。

淘天集团首席执行官戴珊表示，如果用一句话来总结过去的6月季，那就是：“用户为先、生态繁荣、科技驱动”三大战略已经初见成效。

在收入和利润保证下，淘天集团将进一步加大用户和商家生态方面投入，并继续获得用户增长。戴珊在分析师电话会上表示：“我们对三大战略的决心是坚定的，对用户的持续投入，对商家的大力扶持、对平台的科技升级都将长期不变，对未来的结果也充满信心。”

## 粤桂协作助苗乡茶业融合发展

近年来，广西融水苗族自治县在结对帮扶的广东省廉江市支持下，充分利用特色茶业资源，投入粤桂协作帮扶资金，积极发展茶旅融合产业，建设“一二三产业”融合发展的现代特色农业产业综合示范区，推动茶产业高质量发展，



这是融水苗族自治县融水镇新安村水融香茶园茶叶种植基地（无人机照片，8月9日摄）。民宿、花廊、茶文化体验馆等文旅设施位于茶山上。新华社记者 黄孝邦 摄

助力乡村振兴。

2017年9月，广东廉江市和广西融水苗族自治县签订协作框架协议。多年来，两地发挥各自优势，在茶业、文旅、电商、农林等领域，持续开展粤桂东西部协作。

中新社（奚金燕 周迪）8月10日，随着浙江华捷新能源运营服务有限公司负责人崔健拿到“热乎乎”的营业执照，浙江省市场经营主体总量正式突破1000万户，比2022年7月底增长11.21%。浙江成为中国第5个市场经营主体总量突破1000万户的省份。

“从准备材料到最终拿到执照，总共只用了两天半的时间。在浙江政务服务网提供资料后很快得到了回应，我们的疑问，通过拨打咨询热线也得到了解答，整个过程非常快速且便利。”崔健表示。

崔健的经历是营商环境缩小的缩影。回望浙江经济发展历程，一张张营业执照、一家家新兴企业、一个个发展数字，见证了浙江民营经济的发展变化。

1980年12月，曾在家门口摆摊卖纽扣、针线等小商品的浙江温州姑娘章华妹领取了中国首张个体工商户营业执

照，这个19岁的姑娘因此成为改革开放以来“中国第一位工商个体户”。自此，浙江市场经营主体实现了从“0”到“1”的突破，迈出了民营经济发展的第一步。

1987年，市场经营主体数量突破100万；2016年，数量达到500万；2023年，

数量突破1000万……43年里，浙江市场经济主体数量持续增加，民营经济由小到大、由弱变强，为浙江经济发展注入了持续动力。在浙江，每万人中市场经营主体拥有量为1520户；民营经济贡献了浙江60%以上的生产总值、70%以上的税收、80%以上的就业及90%以上的企业数量。



8月10日，浙江华捷新能源运营服务有限公司负责人崔健拿到营业执照，成为浙江省第1000万户市场经营主体。（浙江省市场监督管理局供图）